



ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА VINTEO



Для начала...

Несколько фактов о компании VINTEO

VINTEO – российский разработчик решений видеоконференцсвязи (ВКС) ПРЕМИУМ КЛАССА

Особенный продукт для особенного заказчика

Это 500+ крупнейших заказчиков из государственных структур, медицины, энергетики, образования, промышленности, транспорта и др.

Почему ПРЕМИУМ КЛАСС?

Использование только российских разработок
соблюдение всех законодательных требований
по импортозамещению высокий уровень
безопасности решений, с учётом требований
по защите значимых объектов КИИ



VINTEO в цифрах

>12 лет

собственных разработок

>100 000

реализованных
лицензий на продукты

100+

сотрудников, включая
разработчиков (R&D)

500+

значимых проектов

>100 000

портов

4

представительства
в России и за рубежом

> 10 млн

проведенных видеоконференций

150+

партнёров

ТОП-3

на российском рынке
ВКС

Новые горизонты развития VINTEO

5 ноября 2024 года **VINTEO** и **МТС Линк** [заключили](#) стратегическую сделку.

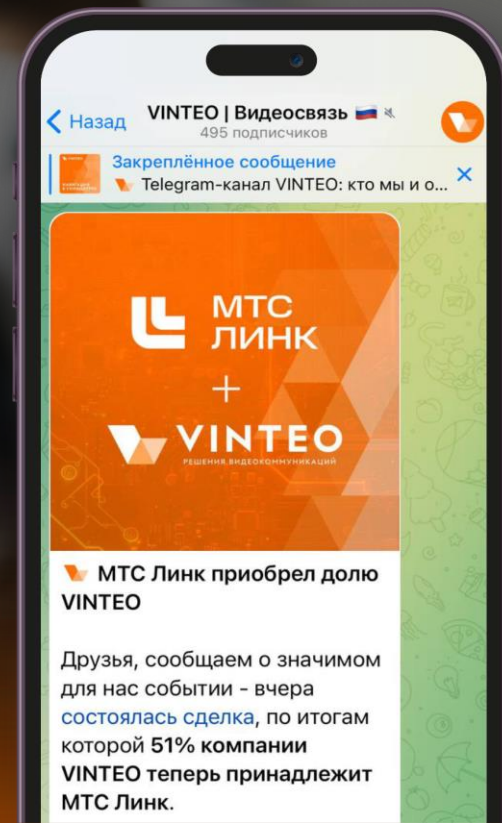
МТС Линк (ООО «Вебинар») - один из крупнейших российских разработчиков сервисов для онлайн-коммуникаций и совместной работы

Цель сделки для VINTEO: возможность выйти на новый уровень развития бизнеса и масштабировать узкопрофессиональные ВКС-решения посредством создания дополнительных сервисов и продуктов

Цель сделки для МТС Линк: расширение предложения в области серверных решений для видеоконференцсвязи и усиление конкурентоспособности на рынке B2B-продуктов

По итогам сделки:

- VINTEO будет работать как автономная структура
- реализация разработок компании продолжит осуществляться через собственный партнерский канал





ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА VINTEO

Модель продаж VINTEO

Без прямых продаж
конечным заказчикам

100% продаж через
партнерский канал

Классическая
двухуровневая система
партнерского канала



Дистрибьютор



Партнер второго уровня
*(взаимодействует непосредственно
с конечным заказчиком)*



VINTEO sales force = VINTEO партнерская сеть

Официальные дистрибьюторы VINTEO



↓

Компания «АВИКОН ГРУП»

российский дистрибьютор
профессиональных решений
ВКС и AV-оборудования



↓

Компания OCS Distribution

ведущий российский дистрибьютор
проектных решений и ритейл-
продуктов, работает на рынке с 1994
года



↓

Компания Neutronix

генеральный дистрибьютор VINTEO
и интегратор решений для
унифицированных коммуникаций
и совместной работы

Партнерская программа VINTEO

Как стать партнером VINTEO?

Заявить о старте проекта в конечном заказчике
и зарегистрировать проект в VINTEO

Что такое авторизация партнера VINTEO?

Это Проект + Партнер = Регистрация проекта

Что такое проект?

Это подтверждённая договоренность Партнера о потребности в продукции VINTEO у заказчика, либо о потребности в ВКС нескольких производителей ВКС

Что такое регистрация проекта?

Регистрация проекта = Регистрация сделки
Выдается Партнеру VINTEO как **номер регистрации сделки**

Правила регистрации проекта (сделки)

VINTEO регистрирует всю цепочку в сделке:



Правила регистрации сделки подробно описаны в Положении партнерской программы – документ доступен Партнерам по запросу.

Основные шаги:

- Заполнить регистрационную форму <https://vinteo.ru/upload/files/registration-form-of-the-VINTEO-project.xlsx>
- Отправить форму специалистам VINTEO partners@vinteo.ru
- Начать обсуждать проект с командой VINTEO
- Регулярно обновлять статус по сделкам – стандартный срок действия регистрации **6 месяцев** (может быть продлен в случае подтвержденной работы над проектом)

Финансовые условия партнерской программы VINTEO



Закрытый прайс

Стоимости нет в общем доступе



Рекомендованная розничная цена (РРЦ)

Выдается Партнеру при условии зарегистрированной сделки под проект



Индивидуальный подход к формированию скидки

Каждый проект для нас уникален

Преимущества партнерской программы VINTEO

Инклюзивность

Нет критериев отбора для партнерства. Любая компания может стать нашим Партнером при соблюдении одного условия: наличие проекта в конечном заказчике

Эксклюзивность

Индивидуальный подход к каждому проекту и партнеру, включая скидку по проекту

Поддержка

Поддерживать партнера инженерными ресурсами, в предконкурсной подготовке, включая написание ТЗ

Тестирование

Предоставление в тест демо

Сопровождение

После и в случае регистрации сделки мы открыты для любой поддержки партнеру в проекте

Партнерская Программа для сервисов VINTEO

- **Автоматическая регистрация** к проектам по продлению постгарантийной поддержки для партнера, поставившего решение (при заявлении об участии в проекте **не позднее 1 месяца** после окончания активной поддержки)
- Индивидуальный подход к **формированию скидок** на продукты сервисных программ VINTEO
- Возможность организации процесса получения поддержки от сервисного центра VINTEO для заказчика **через сервисный центра партнера** - партнер выступает первой линией поддержки для заказчика
- Возможность участия инженеров партнера **в процессе оказания поддержки заказчику**
- Автоматизированные оповещения для партнеров **о потенциальных проектах** по постгарантийной поддержке



ПАРТНЕРСКИЙ МАРКЕТИНГ VINTEO

Правила работы с VINTEO

Для безопасной внешней коммуникации и снижения репутационных рисков просим **Партнеров VINTEO в публичных материалах:**

- 1 правильно писать название компании – VINTEO и ООО «Винтео»
- 2 использовать актуальный логотип и фирменный стиль
- 3 согласовывать с отделом маркетинга VINTEO любые публичные материалы с упоминанием компании и продуктов (новости, статьи, кейсы, заявления о партнерстве, посты в социальных сетях, видеоролики, брошюры, буклеты и пр.)

Для согласования материалов и коммуникации по вопросам маркетинга: pr@vinteo.ru



Партнерский маркетинг VINTEO

Партнерам предоставляются **базовые маркетинговые материалы**

План маркетинговых активностей и бюджеты согласовываются заранее – минимум за 1 календарный месяц до предполагаемого события

Для Партнеров, организовавших по итогам успешного проекта с заказчиком подготовку совместного кейса о внедрении решений VINTEO, **предусмотрены бонусы** в части продвижения материала

Запросы Партнеров на участие в совместных маркетинговых активностях и мероприятиях рассматриваются специалистами VINTEO только на базе **заполненного брифа (предоставляется по запросу)**

Отдел по работе с партнерами VINTEO



Ольга Малая

**Директор по развитию
партнерского направления**



8-800-333-40-16

o.malaya@vinteo.ru



Елена Головина

**Старший менеджер по
партнерским и сервисным
программам**



8-800-333-40-16

e.golovina@vinteo.ru



Юлия Рубцова

**Менеджер по партнерским
и сервисным программам**



8-800-333-40-16

u.rubtsova@vinteo.ru

Полезные ссылки и контактная информация

База знаний



wiki.vinteo.com

Telegram



t.me/vinteoru

Сайт



www.vinteo.ru

Youtube



youtube.com/@Vinteo

Офис в Краснодаре

info@vinteo.ru
8 800 333 40 16

Офис в Москве

moscow@vinteo.ru
+7 985 928 86 77

Пресс-служба

pr@vinteo.ru
+7 966 000 51 84

Адрес штаб-квартиры

350058, Краснодар,
ул. Старокубанская, 114, оф.309